

OUTSELL PLAYBOOK

JOURNAL EXTÉRIEUR — DECISION

Transformer les signaux d'intention en actions commerciales utiles

QUESTION

Qu'est-ce qu'un vendeur devrait faire différemment après l'arrivée d'un signal de compte?

PENDANCE DU GUIDE

L'intention est une raison d'enquêter. Une remise utile combine l'ajustement des comptes, des preuves explicables, et une prochaine action.

Commencez ici.

Enregistrez une source de signal, une date, une correspondance de compte et des limites.

VOTRE SITUATION

Compte ou cohorte

Décision de prendre

État de départ et exclusions

Sources de données, dates et limites

Inconnus à valider

TRAVAILLEZ PAR LE GUIDE

1. Vérifier la preuve du signal

Preuves ou commentaires

Produit ou décision

Propriétaire et point d'examen

2. Confirmer l'ajustement et le propriétaire

Preuves ou commentaires

Produit ou décision

Propriétaire et point d'examen

3. Choisissez une action utile

Preuves ou commentaires

Produit ou décision

Propriétaire et point d'examen

4. Capturer les commentaires du vendeur

Preuves ou commentaires

Produit ou décision

Propriétaire et point d'examen

5. Évolution de l' examen

Preuves ou commentaires

Produit ou décision

Propriétaire et point d'examen

COMPARER LES OPTIONS

Tâche de recherche

Utile lorsque: Intérêts extérieurs généraux

Limitation: Aucun projet confirmé ou acheteur

Mesure suggérée : Tester une hypothèse de problème

Pourquoi cela correspond à notre situation

Preuves nécessaires avant d'agir

Sensibilisation

Utile lorsque : Activité de solution corroborée

Limitation : L'activité peut concerner une autre équipe

Mesure suggérée : Poser une question contextuelle de découverte

Pourquoi cela correspond à notre situation

Preuves nécessaires avant d'agir

Avis au propriétaire

Utile quand : Une opportunité active existe

Limitation: des alertes supplémentaires peuvent interrompre le travail convenu

Mesures proposées : Joindre les éléments de preuve au plan actuel

Pourquoi cela correspond à notre situation

Preuves nécessaires avant d'agir

Moniteur

Utile quand : La forme est bonne mais la preuve est faible

Limitation: Peut manquer une fenêtre courte

Mesure suggérée : fixer une date d'examen et un nouveau déclencheur

Pourquoi cela correspond à notre situation

Preuves nécessaires avant d'agir

ENGAGEMENT À UNE PROCHAINE ÉTAPE

Action choisie

Propriétaire responsable

Approbation requise

Mesure de succès et définition

Date de révision

Continuer, réviser ou arrêter les critères

Guide : <https://outselll.com/fr/blogs/intent-signals-to-sales-action/>

Politique en matière d'édition et de preuve : <https://outell-ai-agency.marketplace-0455.chatgpt.site/editorial-policy/>