

OUTSELL PLAYBOOK

JOURNAL EXTÉRIEUR — DECISION

Rendre le profil client idéal opérationnel

QUESTION

Quels comptes méritent un effort soutenu de vente d'entreprises, et pourquoi?

PENDANCE DU GUIDE

Un profil de client idéal devient faible quand il décrit simplement les plus grands clients historiques. Les revenus à eux seuls dissimulent les efforts de mise en oeuvre, la marge, la stabilité du renouvellement et la question de savoir si la victoire initiale dépendait d'une relation exceptionnelle.

Commencez ici.

Définissez un problème soluble.

VOTRE SITUATION

Compte ou cohorte

Décision de prendre

État de départ et exclusions

Sources de données, dates et limites

Inconnus à valider

TRAVAILLEZ PAR LE GUIDE

1. Définir le problème solvable

Preuves ou commentaires

Produit ou décision

Propriétaire et point d'examen

2. Liste des contraintes dures

Preuves ou commentaires

Produit ou décision

Propriétaire et point d'examen

3. Vérifier les éléments de preuve appropriés

Preuves ou commentaires

Produit ou décision

Propriétaire et point d'examen

4. Attribuer le niveau d'effort

Preuves ou commentaires

Produit ou décision

Propriétaire et point d'examen

5. Examen des résultats

Preuves ou commentaires

Produit ou décision

Propriétaire et point d'examen

COMPARER LES OPTIONS

Ecran firmographique

Utile quand : Créer un univers initial

Limitation: N'établit pas un problème solvable

Mesure suggérée : Vérifier les conditions d'exploitation

Pourquoi cela correspond à notre situation

Preuves nécessaires avant d'agir

Ajustement axé sur les résultats

Utile quand : Choisir un effort de recherche soutenu

Limitation : les victoires historiques peuvent biaiser les critères

Mesures suggérées : Inclure les pertes et les examens de livraison

Pourquoi cela correspond à notre situation

Preuves nécessaires avant d'agir

Niveaux de service échelonnés

Utile quand: Attribution d'un temps de vente limité

Limitation : les niveaux peuvent devenir des étiquettes de vanité

Mesure suggérée: Spécifier l'effort et le propriétaire par niveau

Pourquoi cela correspond à notre situation

Preuves nécessaires avant d'agir

Examen des exceptions

Utile quand : Traitement des comptes à fort potentiel inhabituel

Limitation: Les dépassements non contrôlés désactivent la focalisation

Mesure suggérée : Consigner les éléments de preuve et l'expiration

Pourquoi cela correspond à notre situation

Preuves nécessaires avant d'agir

ENGAGEMENT À UNE PROCHAINE ÉTAPE

Action choisie

Propriétaire responsable

Approbation requise

Mesure de succès et définition

Date de révision

Continuer, réviser ou arrêter les critères

Guide : <https://outsell.com/fr/blogs/ideal-customer-profile-enterprise-abm/>

Politique en matière d'édition et de preuve : <https://outsell-ai-agency.marketplace-0455.chatgpt.site/editorial-policy/>