

OUTSELL PLAYBOOK

JOURNAL EXTÉRIEUR — DECISION

Sept raisons d'utiliser l'ABM pour le SaaS B2B et les services IT

QUESTION

Quand le travail basé sur le compte justifie-t-il ses efforts pour une entreprise de SaaS ou de services informatiques?

PENDANCE DU GUIDE

Les services d'entreprise SaaS et de TI peuvent exiger un accord sur le problème, l'investissement, l'ajustement technique et les responsabilités de livraison. Le travail basé sur les comptes gagne sa place lorsque ces décisions appartiennent à des personnes différentes mais touchent la même initiative.

Commencez ici.

Évaluer la complexité des achats.

VOTRE SITUATION

Compte ou cohorte

Décision de prendre

État de départ et exclusions

Sources de données, dates et limites

Inconnus à valider

TRAVAILLEZ PAR LE GUIDE

1. Évaluer la complexité des achats

Preuves ou commentaires

Produit ou décision

Propriétaire et point d'examen

2. Planifier les décisions requises

Preuves ou commentaires

Produit ou décision

Propriétaire et point d'examen

3. Valider l'économie des comptes

Preuves ou commentaires**Produit ou décision****Propriétaire et point d'examen**

4. Piloter un jeu pertinent

Preuves ou commentaires**Produit ou décision****Propriétaire et point d'examen**

5. Examen de l'achèvement des tâches

Preuves ou commentaires**Produit ou décision****Propriétaire et point d'examen****COMPARER LES OPTIONS**

Demande de libre-service

Utile lorsque : les achats de faible valeur ont besoin de peu de coordination

Limitation : Soutien limité aux décisions complexes

Mesures suggérées : Améliorer les directives sur les produits et les essais

Pourquoi cela correspond à notre situation**Preuves nécessaires avant d'agir**

Jeu de comptes en grappes

Utile quand : Les comptes partagent les tâches d'achat de matériel

Limitation: peut manquer des contraintes uniques du projet

Mesure proposée : Valider la décision commune

Pourquoi cela correspond à notre situation**Preuves nécessaires avant d'agir**

Soutien du compte désigné

Utile lorsque: Les évaluations de grande valeur ont besoin d'aide plus profonde

Limitation: Nécessite une capacité de recherche et de vendeur

Mesures suggérées : Convenir de la portée et des règles d'arrêt

Pourquoi cela correspond à notre situation

Preuves nécessaires avant d'agir

ENGAGEMENT À UNE PROCHAINE ÉTAPE

Action choisie

Propriétaire responsable

Approbation requise

Mesure de succès et définition

Date de révision

Continuer, réviser ou arrêter les critères

Guide : <https://outsell.com/fr/blogs/abm-for-b2b-saas-and-it-services/>

Politique en matière d'édition et de preuve : <https://outsell-ai-agency.marketplace-0455.chatgpt.site/editorial-policy/>