

## OUTSELL PLAYBOOK

# OUTSELL JOURNAL — BESCHLUSSBESCHREIBUNG

Seltene Conversions: die tatsächlich bearbeitbare Account-Liste bewerten

## FRAGE

Warum kann hohe Vorhersagegenauigkeit trotzdem zu einer schlechten Account-Priorisierung führen?

## LEITFAHRZEUGE

Bei seltenen Conversions kann die Gesamtgenauigkeit verpasste Chancen verdecken. Berichten Sie Precision und Recall bei der tatsächlichen Teamkapazität sowie Ereignishäufigkeit und Fehlerkosten.

## HIER FREIST

Definieren Sie berechnete Accounts und Ergebnisse.

## DEINE LAGE

Account oder Kohorte

Entscheidung zu treffen

Ausgangszustand und Ausschlüsse

Evidenzquellen, Daten und Grenzen

Unbekannt zur Validierung

## ARBEITEN DURCH DEN LEITFAHRT

1. Definieren Sie geeignete Accounts und Ergebnisse

Nachweis oder Eingabe

Output oder Entscheidung

Eigentümer und Überprüfungsstelle

2. Zählen Sie die Ereignisprävalenz

Nachweis oder Eingabe

Output oder Entscheidung

## Eigentümer und Überprüfungsstelle

3. Bewertung bei Verkaufskapazität

## Nachweis oder Eingabe

## Output oder Entscheidung

## Eigentümer und Überprüfungsstelle

4. Überprüfen Sie falsche und verpasste Positive

## Nachweis oder Eingabe

## Output oder Entscheidung

## Eigentümer und Überprüfungsstelle

5. Validierung auf einer späteren Kohorte

## Nachweis oder Eingabe

## Output oder Entscheidung

## Eigentümer und Überprüfungsstelle

## VERGLEICH DER OPTIONEN

Gesamtgenauigkeit

Nützlich, wenn: Gesamtklassifizierung

Einschränkung: Kann seltene Ergebnisse verbergen

Vorgeschlagene Aktion: Zeigen Sie eine Verwirrungsmatrix

## Warum das zu unserer Situation passt

## Vor dem Handeln erforderliche Beweise

Precision

Nützlich wenn: Qualität der ausgewählten Warteschlange

Einschränkung: Veränderungen mit Prävalenz

Vorgeschlagene Maßnahme: Ausgewählte Anzahl und Population melden

## Warum das zu unserer Situation passt

## Vor dem Handeln erforderliche Beweise

## Recall

Nützlich, wenn: Abdeckung der beobachteten Ergebnisse

Einschränkung: Höhere Abdeckung kann die Arbeitsbelastung erhöhen

Vorgeschlagene Aktion: Verwenden Sie die tatsächliche Kapazität

## Warum das zu unserer Situation passt

### Vor dem Handeln erforderliche Beweise

Kalibrierung

Nützlich, wenn: Wahrscheinlichkeit Zuverlässigkeit

Limitation: Anders als Ranking

Vorgeschlagene Aktion: Vergleichen Sie vorhergesagte und beobachtete Bands

## Warum das zu unserer Situation passt

### Vor dem Handeln erforderliche Beweise

## ZUSAMMENFASSUNG ZU EINEM ABGEBOTENEN NÄCHSTEN SCHRITT

### Ausgewählte Maßnahme

### Verantwortlicher Eigentümer

### Erforderliche Genehmigung

### Erfolgsmessung und -definition

### Datum der Überprüfung

### Kriterien fortsetzen, überarbeiten oder stoppen

Leitfaden: <https://outsell.com/de/blogs/rare-conversions-and-precision-recall/>

Veröffentlicher und Evidenzpolitik: <https://outsell.com/de/editorial-policy/>