

## OUTSELL PLAYBOOK

# OUTSELL JOURNAL — BESCHLUSSBESCHREIBUNG

Pipeline-Geschwindigkeit vor der Optimierung diagnostizieren

## FRAGE

Wie sollten ABM-Teams die Pipeline-Geschwindigkeit interpretieren, wenn die Chancen in Größe, Alter und Verkaufsprozess variieren?

## LEITFAHRZEUGE

Eine schnellere durchschnittliche enge Zeit kann entstehen, weil einfache Angebote schließen, während komplexe Möglichkeiten offen bleiben. Eine größere Pipeline kann eine Geschwindigkeitsformel erhöhen, ohne den Käuferfortschritt zu verbessern.

## HIER FREIST

Wählen Sie die Gelegenheit Kohorte.

## DEINE LAGE

Account oder Kohorte

Entscheidung zu treffen

Ausgangszustand und Ausschlüsse

Evidenzquellen, Daten und Grenzen

Unbekannt zur Validierung

## ARBEITEN DURCH DEN LEITFAHRT

1. Wählen Sie die Gelegenheit Kohorte

Nachweis oder Eingabe

Output oder Entscheidung

Eigentümer und Überprüfungsstelle

2. Zeitstempel der Stufe validieren

Nachweis oder Eingabe

**Output oder Entscheidung****Eigentümer und Überprüfungsstelle**

3. Offene Deals sichtbar halten

**Nachweis oder Eingabe****Output oder Entscheidung****Eigentümer und Überprüfungsstelle**

4. Käuferengpässe finden

**Nachweis oder Eingabe****Output oder Entscheidung****Eigentümer und Überprüfungsstelle**

5. Paarzeit mit Konvertierung

**Nachweis oder Eingabe****Output oder Entscheidung****Eigentümer und Überprüfungsstelle****VERGLEICH DER OPTIONEN**

Closed-Deal-Zyklus

Nützlich, wenn: Beschreiben abgeschlossener Ergebnisse

Einschränkung: Ausschließt ungelöste Geschäfte aus

Vorgeschlagene Aktion: Kohorte und Deal Mix anzeigen

**Warum das zu unserer Situation passt****Vor dem Handeln erforderliche Beweise**

Offene Bühnen-Alter-Ansicht

Nützlich wenn: Aktuelle Engpässe finden

Limitation: Prognostiziert keine möglichen Ergebnisse

Vorgeschlagene Maßnahme: Kaufervoraussetzungen überprüfen

**Warum das zu unserer Situation passt**

**Vor dem Handeln erforderliche Beweise**

Entry-Cohort-Progression

Nützlich, wenn: Bewerten von Stage Support

Einschränkung: Benötigt reife Follow-up

Vorgeschlagene Aktion: Verwenden Sie gleiche Beobachtungsfenster

**Warum das zu unserer Situation passt****Vor dem Handeln erforderliche Beweise****ZUSAMMENFASSUNG ZU EINEM ABGEBOTENEN NÄCHSTEN SCHRITT****Ausgewählte Maßnahme****Verantwortlicher Eigentümer****Erforderliche Genehmigung****Erfolgsmessung und -definition****Datum der Überprüfung****Kriterien fortsetzen, überarbeiten oder stoppen**

Leitfaden: <https://outsell.com/de/blogs/pipeline-velocity/>

Veröffentlicher und Evidenzpolitik: <https://outsell.com/de/editorial-policy/>