

OUTSELL PLAYBOOK

OUTSELL JOURNAL — BESCHLUSSBESCHREIBUNG

Die Bedingungen eines Anbieterwechsels untersuchen

FRAGE

Welche Beweise deuten darauf hin, dass ein etablierter Betreiber für einen bestimmten Workflow ersetzt werden könnte?

LEITFAHRZEUGE

Die Kenntnis des Namens eines etablierten Unternehmens zeigt keine Unzufriedenheit oder ein Schaltfenster. Wettbewerbsforschung wird schwach, wenn sie auf generische Merkmalsvergleiche setzt und davon ausgeht, dass jeder Kunde einen Ersatz wünscht.

HIER FREIST

Überprüfen Sie den etablierten Kontext.

DEINE LAGE

Account oder Kohorte

Entscheidung zu treffen

Ausgangszustand und Ausschlüsse

Evidenzquellen, Daten und Grenzen

Unbekannt zur Validierung

ARBEITEN DURCH DEN LEITFAHRT

1. Verifizieren des etablierten Kontexts

Nachweis oder Eingabe

Output oder Entscheidung

Eigentümer und Überprüfungsstelle

2. Workflow-Problem bestätigen

Nachweis oder Eingabe

Output oder Entscheidung**Eigentümer und Überprüfungsstelle**

3. Vergleich der erforderlichen Ergebnisse

Nachweis oder Eingabe**Output oder Entscheidung****Eigentümer und Überprüfungsstelle**

4. Beurteilen der Schaltbedingungen

Nachweis oder Eingabe**Output oder Entscheidung****Eigentümer und Überprüfungsstelle**

5. Validierung des Bewertungspfads

Nachweis oder Eingabe**Output oder Entscheidung****Eigentümer und Überprüfungsstelle****VERGLEICH DER OPTIONEN**

Bestehende Überprüfung

Nützlich, wenn: Etablierung des aktuellen Kontextes

Einschränkung: Technologiespuren können veraltet sein

Vorgeschlagene Aktion: Bestätigen Sie die Bereitstellung und Entität

Warum das zu unserer Situation passt**Vor dem Handeln erforderliche Beweise**

Workflow Vergleich

Nützlich, wenn: Testen einer relevanten Alternative

Einschränkung: Feature Lists verpassen Betriebsbeschränkungen

Handlungsvorschläge: Kundenanforderungen nutzen

Warum das zu unserer Situation passt

Vor dem Handeln erforderliche Beweise

Schaltbedingung kurz

Nützlich, wenn: Qualifizierender Ersatzaufwand

Einschränkung: Kommerzielle und Migrationsdetails sind möglicherweise unbekannt

Vorgeschlagene Maßnahme: Workshop zur Planverifikation

Warum das zu unserer Situation passt**Vor dem Handeln erforderliche Beweise**

Win-Loss-Überprüfung

Nützlich, wenn: Generierung nützlicher Forschungsfragen

Einschränkung: Gründe können Verkäufer-Bias widerspiegeln

Vorgeschlagene Aktion: Erfassen Sie Käuferbeweise und Kontext

Warum das zu unserer Situation passt**Vor dem Handeln erforderliche Beweise****ZUSAMMENFASSUNG ZU EINEM ABGEBOTENEN NÄCHSTEN SCHRITT****Ausgewählte Maßnahme****Verantwortlicher Eigentümer****Erforderliche Genehmigung****Erfolgsmessung und -definition****Datum der Überprüfung****Kriterien fortsetzen, überarbeiten oder stoppen**

Leitfaden: <https://outsell.com/de/blogs/competitive-displacement-research/>

Veröffentlicher und Evidenzpolitik: <https://outsell.com/de/editorial-policy/>