

## OUTSELL PLAYBOOK

# OUTSELL JOURNAL — BESCHLUSSBESCHREIBUNG

ABM-Webinare für eine gemeinsame Bewertungsaufgabe gestalten

## FRAGE

Wie kann ein Webinar nützliche Fortschritte für Zielkonten schaffen?

## LEITFAHRZEUGE

Ein breites Webinar-Thema kann eine Registrierungsliste füllen, den Verkauf jedoch mit wenig Verständnis dafür verlassen, was ein Account als nächstes benötigt. Im Unternehmenskauf kann Teilnahme allgemeines Lernen, Vergleichsforschung oder eine aktive Bewertung bedeuten.

## HIER FREIST

Wählen Sie eine Bewertungsaufgabe.

## DEINE LAGE

Account oder Kohorte

Entscheidung zu treffen

Ausgangszustand und Ausschlüsse

Evidenzquellen, Daten und Grenzen

Unbekannt zur Validierung

## ARBEITEN DURCH DEN LEITFAHRT

1. Wählen Sie eine Bewertungsaufgabe

Nachweis oder Eingabe

Output oder Entscheidung

Eigentümer und Überprüfungsstelle

2. Einladen relevanter Rollen

Nachweis oder Eingabe

**Output oder Entscheidung****Eigentümer und Überprüfungsstelle**

3. Bereiten Sie ein Arbeitswerkzeug vor

**Nachweis oder Eingabe****Output oder Entscheidung****Eigentümer und Überprüfungsstelle**

4. Erfassen von Fragen im Kontext

**Nachweis oder Eingabe****Output oder Entscheidung****Eigentümer und Überprüfungsstelle**

5. Weiterführende nützliche Aktionen

**Nachweis oder Eingabe****Output oder Entscheidung****Eigentümer und Überprüfungsstelle****VERGLEICH DER OPTIONEN**

Evaluierungsworkshop

Nützlich, wenn: Eine konkrete Aufgabe wird geteilt

Einschränkung: Kleinere berechnigte Zielgruppe

Vorgeschlagene Aktion: Bereiten Sie ein Arbeitswerkzeug vor

**Warum das zu unserer Situation passt****Vor dem Handeln erforderliche Beweise**

Technische Demonstration

Nützlich, wenn: Fähigkeiten brauchen Erklärung

Einschränkung: Bedingungen begrenzen Schlussfolgerungen

Vorgeschlagene Maßnahme: Testannahmen veröffentlichen

**Warum das zu unserer Situation passt**

**Vor dem Handeln erforderliche Beweise**

Indexierte On-Demand-Sitzung

Nützlich, wenn: Kollegen brauchen spezifische Antworten

Einschränkung: Weniger direkte Diskussion

Vorgeschlagene Aktion: Angebot von Fragen

**Warum das zu unserer Situation passt****Vor dem Handeln erforderliche Beweise****ZUSAMMENFASSUNG ZU EINEM ABGEBOTENEN NÄCHSTEN SCHRITT****Ausgewählte Maßnahme****Verantwortlicher Eigentümer****Erforderliche Genehmigung****Erfolgsmessung und -definition****Datum der Überprüfung****Kriterien fortsetzen, überarbeiten oder stoppen**

Leitfaden: <https://outsell.com/de/blogs/abm-webinars/>

Veröffentlicher und Evidenzpolitik: <https://outsell.com/de/editorial-policy/>